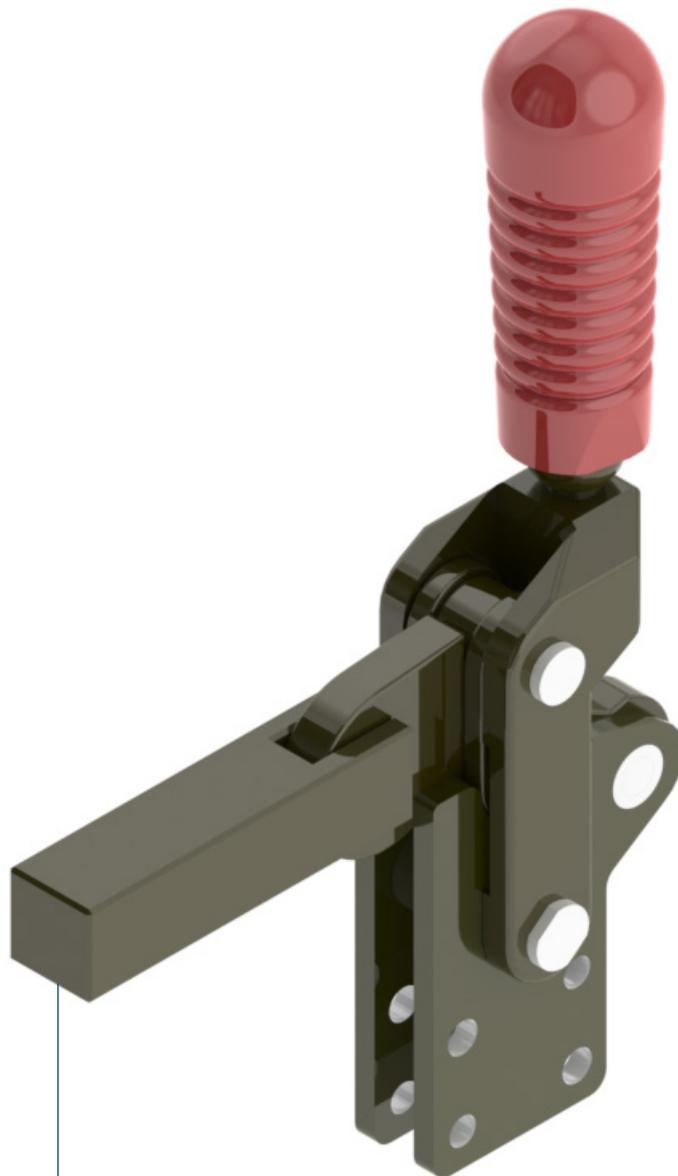


STEEL-SMITH

AUMENTO DE LA PRODUCTIVIDAD DEL DESARROLLO
DE ABRAZADERAS CON LAS SOLUCIONES DE SOLIDWORKS



La transición al software de diseño en 3D de SOLIDWORKS ha permitido a Steel-Smith acortar los ciclos de diseño, reducir los costes de desarrollo, y acelerar el tiempo de comercialización de sus abrazaderas y soluciones de fijación.

Reto:

Mejorar el desarrollo de una gama ampliada de productos de abrazaderas y soluciones de fijación mediante el aumento de la precisión, la reducción de los ciclos de diseño y la mejora de las comunicaciones de diseño.

Solución:

Implementar el software de diseño SOLIDWORKS Professional, el software de renderizado Solution Partner Modo for SOLIDWORKS y las soluciones de software de comunicación de diseño eDrawings para Android.

Resultados:

- Reducción del tiempo de diseño en un 50 %
- Reducción del tiempo de comercialización en un 40 %
- Reducción de los costes de desarrollo en un 40 %
- Mejora de las imágenes de catálogo y comunicaciones de diseño

Steel-Smith es el mayor fabricante de abrazaderas y soluciones de fijación de la India. La empresa fue pionera en el desarrollo de abrazaderas en la India hace 40 años, y produce la gama más amplia y popular de estas útiles herramientas adaptables, que sirven para una gran variedad de aplicaciones que requieren diferentes formas, tamaños y capacidades.

Desde su creación, Steel-Smith se ha esforzado por mejorar continuamente la calidad de los productos, e introducir soluciones de fijación innovadoras y eficaces. El interés de este fabricante de abrazaderas por el desarrollo de productos ha permitido a Steel-Smith pasar de ser una pequeña empresa de consultoría de instalaciones al mayor fabricante y exportador de abrazaderas y otros accesorios industriales de la India.

El éxito de Steel-Smith se basa en su compromiso de aprovechar las tecnologías de desarrollo de productos más recientes para superar los desafíos relacionados con el diseño, la innovación y la productividad de sus productos. En 2012, la empresa decidió volver a evaluar el uso de las herramientas de diseño en 2D AutoCAD® y en 3D Solid Edge®. Según el director de diseño Ravi Panchal, Steel-Smith quiso identificar una nueva solución de 3D que ayudara a la empresa a mejorar la precisión del diseño, reducir el tiempo de desarrollo y mejorar las comunicaciones de los diseños.

"Pensamos que el cambio a 3D nos permitiría acelerar el tiempo de comercialización", explica Ravi. "Sin embargo, nuestro primer intento de utilizar el software de diseño en 3D Solid Edge no tuvo éxito y no quedamos satisfechos con el nivel de apoyo que recibimos. Esa experiencia nos llevó a evaluar otras soluciones de diseño en 3D".

Después de evaluar los paquetes de diseño en 3D disponibles, Steel-Smith ha estandarizado sus procesos con el software de diseño SOLIDWORKS® Professional y utiliza las aplicaciones complementarias eDrawings® para Android™ y SOLIDWORKS Solution Partner software Modo® for SOLIDWORKS. La empresa eligió SOLIDWORKS porque es fácil de aprender y de usar; ofrece una chapa metálica eficaz, detección de interferencias y herramientas de configuración de diseño; incluyendo la herramienta de renderizado PhotoView 360 y las herramientas de comunicación de eDrawings; y recibe un fuerte apoyo del distribuidor de SOLIDWORKS Addonix Technologies.

"Estábamos convencidos de que SOLIDWORKS no solo nos permitiría realizar una transición sin problemas de 2D a 3D, sino de que también nos permitiría alcanzar nuestros objetivos de productividad y satisfacción de los clientes", recuerda Ravi. "Sin duda, hemos hecho la elección correcta, ya que hemos logrado importantes mejoras de productividad en el diseño, el marketing y la comunicación de nuestros productos".

UN DISEÑO MÁS RÁPIDO AMPLÍA LA GAMA DE PRODUCTOS Y REDUCE EL TIEMPO DE COMERCIALIZACIÓN

Desde la implementación del software SOLIDWORKS Professional, Steel-Smith ha logrado mejoras de eficiencia en todos los aspectos del desarrollo, con una reducción de un 50 % en los ciclos de diseño, un descenso de un 40 % en los costes de desarrollo y una disminución de un 40 % en el tiempo de comercialización. Estas mayores eficiencias se han traducido en una gran ampliación de la oferta de productos de la empresa: desde aproximadamente 200 a más de 500 productos.

"SOLIDWORKS es una solución de diseño muy beneficiosa y permite ahorrar tiempo", destaca Ravi. "Alrededor del 60 % de nuestras abrazaderas incluyen componentes de chapa metálica. La creación de patrones planos en SOLIDWORKS ahorra tiempo, y permite utilizar configuraciones de diseño para crear familias enteras de piezas y ensamblajes. También nos beneficiamos de una mejor visualización al eliminar las interferencias, y determinar con rapidez el peso y el área de superficie para el revestimiento y la fabricación. "SOLIDWORKS nos permite reducir el tiempo de desarrollo y el plazo de entrega de los productos, así como reducir el tiempo necesario para la investigación y el desarrollo".



"SOLIDWORKS nos permite reducir el desarrollo y el plazo de entrega, así como disminuir el tiempo necesario para la investigación y el desarrollo".

— Ravi Panchal, jefe de diseño

LOS RENDERIZADOS FOTORREALISTAS REVOLUCIONAN EL DESARROLLO DE LOS CATÁLOGOS

Con las herramientas de renderizado PhotoView 360 y SOLIDWORKS Solution Partner software Modo for SOLIDWORKS, Steel-Smith ha revolucionado el desarrollo de su catálogo de productos. Dado que la actualización del catálogo requería mucho tiempo y costosas fotografías de los productos, Steel-Smith publicaba nuevas ediciones únicamente cada tres o cuatro años. Con las eficiencias que brindan las herramientas de renderizado con fotorrealismo de SOLIDWORKS, en la actualidad la empresa produce un nuevo catálogo con imágenes de mayor calidad dos veces al año.

"PhotoView 360 resulta de gran ayuda, ya que nos permite crear imágenes renderizadas de alta resolución de las abrazaderas con numerosas presentaciones, fondos y texturas. Estos renderizados se utilizan en nuestro sitio web y en nuestro catálogo, lo que facilita a los clientes la comprensión y utilización de nuestros productos", comenta Ravi. "Tras la introducción de presentaciones de Modo, hemos podido crear imágenes renderizadas aún más realistas".

COMUNICACIÓN DE DISEÑOS DE PRODUCTOS MEDIANTE SMARTPHONES

Gracias a la aplicación eDrawings para Android, Steel-Smith puede demostrar de forma más eficaz cómo funcionan sus productos a sus clientes y clientes potenciales. Mediante la mejora de la capacidad de la empresa para comunicar conceptos de productos, los archivos de eDrawings respaldan el crecimiento de Steel-Smith.

"Yo uso eDrawings en mi teléfono móvil, que dispone de una gran pantalla, para mostrar nuestros productos en 3D a los clientes y clientes potenciales en las exposiciones", comenta Ravi. "Siempre llevo el teléfono porque es muy fácil, cómodo y ventajoso para mostrar ensamblajes de productos en 3D, sobre todo a medida que aumenta la complejidad de nuestros productos".

▶ Haga clic aquí para ver el modelo de SOLIDWORKS eDrawings.



Steel-Smith

VAR: Addonix Technologies Pvt. Ltd., Mumbai, Maharashtra, INDIA

Sede central: Plot No. 12, Sector - 2
Vasai Taluka Industrial Co-op Estate Ltd.
Gauripada, Vasai (E), Thane - 401 208
INDIA
Teléfono: +91 250 6457800

Para obtener más información
www.steelsmith.com

Con el software de SOLIDWORKS, Steel-Smith ha ampliado su oferta de aproximadamente 200 a más de 500 productos, a la vez que ha utilizado los renderizados de PhotoView 360 para mejorar la calidad de su catálogo de productos.

La plataforma 3DEXPERIENCE impulsa nuestras aplicaciones y ofrece un extenso portfolio de experiencias que dan solución a 12 industrias diferentes.

Dassault Systèmes, la compañía de 3DEXPERIENCE®, suministra a empresas y usuarios universos virtuales en los que pueden dar rienda suelta a su imaginación para crear diseños innovadores y sostenibles. Sus soluciones, líderes mundiales, transforman las fases de diseño, producción y asistencia de todo tipo de productos. Las soluciones de colaboración de Dassault Systèmes fomentan la innovación social, lo que amplía las posibilidades de que el mundo virtual mejore el mundo real. El grupo aporta un gran valor a más de 220 000 clientes de todos los tamaños y sectores en más de 140 países. Si desea obtener más información, visite www.3ds.com/es.

