





Grâce à l'ajout du logiciel de rendus réalistes SOLIDWORKS Visualize Professional à son installation de conception SOLIDWORKS, EM Dynamics peut désormais communiquer plus efficacement sur ses conceptions, comme l'illustre ce salon privé, que le conseiller en conception a terminé pour l'enseigne de vêtements sur mesure King & Bay basée à Toronto, et saisir de nouvelles opportunités.



Le défi :

Optimiser la visualisation réaliste des conceptions en 3D afin de communiquer plus efficacement avec les clients, d'éliminer les coûts de réalisation de prototypes de présentation et de saisir de nouvelles opportunités avec des clients non techniques.

La solution:

Ajouter le logiciel SOLIDWORKS Visualize Professional à l'implémentation des solutions existantes de conception SOLIDWORKS Standard, SOLIDWORKS Professional et d'analyse SOLIDWORKS Simulation.

Les résultats :

- Réduction de 30 % du processus de conception
- Réduction de 10 % du processus global
- Communication optimisée sur les concepts avec les clients
- Réalisation de prototypes de présentation inutile

EM Dynamics est une grande entreprise canadienne de conseil en conception, spécialisée dans la sous-traitance industrielle. Forte de plus de 40 ans d'expérience, elle travaille avec des clients du monde entier pour concevoir, créer, fabriquer et intégrer des produits et des équipements mécaniques. Depuis son site de fabrication de 7 500 m2 à la pointe de la technologie basé à Toronto, EM Dynamics fournit aux clients une gamme de services de développement de produits spécialisés, parmi lesquels la conception et la fabrication de tôlerie haute précision, l'usinage CNC, l'assemblage, le test et la gestion de la chaîne logistique.

L'entreprise de conseil s'engage à exploiter les dernières technologies pour fournir à ses clients un haut niveau de conception, d'ingénierie, de contrôle des processus et de soutien à la fabrication. « C'est pourquoi EM Dynamics s'appuie sur l'environnement de développement de produits 3D SOLIDWORKS® depuis plus de dix ans », explique l'ingénieur mécanique Sohaib Siddiqui.

« Nous privilégions la conception, l'ingénierie et la fabrication aux exigences liées à l'utilisation d'un outil spécifique », indique-t-il. « En plus d'être facile à utiliser, ce qui explique pourquoi SOLIDWORKS est notre unique système de CAO depuis 15 ans, cette solution nous fournit des outils de conception et de simulation de tôlerie intégrés, qui accélèrent et simplifient le développement des produits et les retouches. »

Même si EM Dynamics s'appuie sur les solutions de conception et d'ingénierie SOLIDWORKS, y compris les logiciels de conception SOLIDWORKS Standard et SOLIDWORKS Professional et le logiciel d'analyse SOLIDWORKS Simulation, l'entreprise de conseil en développement de produits spécialisée dans la sous-traitance industrielle a utilisé des outils de rendu tiers pour créer des rendus réalistes des concepts proposés.

« Lorsque les fonctionnalités de rendu SOLIDWORKS Visualize ont été ajoutées au logiciel SOLIDWORKS Professional, nous avons découvert l'application à l'occasion d'un séminaire organisé par Javelin Technologies, notre revendeur SOLIDWORKS, qui nous a prouvé son utilité », précise Sohaib Siddiqui. « La direction a apprécié les rendus que nous avons produits avec SOLIDWORKS Visualize et demandé si nous disposions d'une solution plus efficace. C'est ainsi que nous avons fait l'acquisition de SOLIDWORKS Visualize Professional. Nous savions que c'était la bonne chose à faire. »

DES CONCEPTS CONCRÉTISÉS GRÂCE À VISUALIZE PROFESSIONAL

Grâce au logiciel SOLIDWORKS Visualize Professional, EM Dynamics peut rapidement transformer des concepts en images réalistes attractives, comparables à une photographie haut de gamme. Auparavant, l'entreprise produisait des prototypes physiques pour présenter les concepts « réalistes » à ses clients. Avec SOLIDWORKS Visualize Professional, EM Dynamics n'a plus besoin de produire de prototypes de présentation.

« L'ajout de SOLIDWORKS Visualize Professional nous a offert une grande liberté créative », souligne Sohaib Siddiqui. « Nos clients nous mettent au défi de produire des concepts innovants. Nous devons être en mesure de communiquer notre créativité aux clients. Avant de disposer de SOLIDWORKS Visualize Professional, nous étions souvent amenés à créer des prototypes physiques pour que les clients comprennent le concept. Aujourd'hui, nous pouvons communiquer nos idées plus efficacement, tout en réalisant des économies et en gagnant du temps. »



« La combinaison de la conception SOLIDWORKS et du logiciel SOLIDWORKS Visualize accélère le processus. En effet, à chaque fois qu'il faut apporter une modification dans SOLIDWORKS, celle-ci est automatiquement transférée dans Visualize. Cela nous permet d'obtenir des conceptions finales que tout le monde peut approuver plus rapidement, pour une réduction de près de 10 % du délai de conception global. »

- Sohaib Siddiqui, ingénieur mécanique

DES CLIENTS IMPRESSIONNÉS ET DU TEMPS GAGNÉ

Depuis l'implémentation du logiciel SOLIDWORKS Visualize Professional, EM Dynamics a été mesure de raccourcir son processus de conception de 30 % car les rendus réalistes lui permettent d'obtenir l'accord des clients impressionnés plus rapidement. À titre d'exemple, l'entreprise a récemment développé un nouveau salon privé pour King & Bay, célèbre enseigne sur mesure haut de gamme basée à Toronto. Reconnu comme étant « l'expérience d'habillage personnalisé la plus raffinée de Toronto », le nouveau salon de Brookfield Place, au cœur du guartier financier de Toronto, est le nouveau rendez-vous des clients en quête de vêtements d'homme de qualité. Chez King & Bay Master Clothiers, ils pourront essayer un vaste choix de vêtements.

« Dans le salon privé de King & Bay, le client a accès à un espace plus vaste », précise Sohaib Siddiqui. « La combinaison de la conception SOLIDWORKS et du logiciel SOLIDWORKS Visualize accélère le processus. En effet, à chaque fois qu'il faut apporter une modification dans SOLIDWORKS, celle-ci est automatiquement transférée dans Visualize. Cela nous permet d'obtenir des conceptions finales que tout le monde peut approuver plus rapidement, pour une réduction de près de 10 % du délai de conception global.

DE NOUVELLES OPPORTUNITÉS COMMERCIALES

Grâce à sa capacité à créer rapidement des concepts réalistes via le logiciel SOLIDWORKS Visualize Professional, de nouvelles opportunités commerciales se sont présentées à EM Dynamics. « Même si la majorité de nos propositions ne sont pas concrétisées, la vitesse de création du rendu et l'efficacité du logiciel SOLIDWORKS Visualize nous aident à remporter les projets menés à bien », se réjouit Sohaib Siddiqui.

« Nous ne nous contentons pas de réaliser une conception, mais pas moins de 10 possibilités pour la plupart des projets », ajoute-t-il. « Grâce à l'efficacité des rendus, nous créons rapidement au moins 10 conceptions pleinement réalisées, qui nous offrent davantage de chances de remporter les contrats. »

À propos d'EM Dynamics Metal Fabrication Revendeur: Javelin Technologies, Oakville, Ontario, Canada

Siège social: EM Dynamics Metal Fabrication 160 Commander Blvd Toronto, Ontario M1S 3C8 Canada

Téléphone: +1 416 293 8385

Pour plus d'informations www.em-dynamics.ca





Capable de montrer à nos clients à quoi ressemblera le concept final sans avoir à le créer, le logiciel SOLIDWORKS Visualize Professional a permis à EM Dynamics de raccourcir de 30 % son délai de conception, et son processus de développement de produits global de 10 %.

Au service de 11 industries, la plate-forme 3DEXPERIENCE® dynamise nos applications de marque et propose une vaste gamme de solutions industrielles.

Dassault Systèmes, « l'entreprise **3DEXPERIENCE®** », offre aux entreprises et aux particuliers les univers virtuels nécessaires à la conception d'innovations durables. Ses solutions leaders sur le marché transforment la façon dont les produits sont conçus, fabriqués et maintenus. Les solutions collaboratives de Dassault Systèmes permettent de promouvoir l'innovation sociale et offrent de nouvelles possibilités d'améliorer le monde réel grâce aux univers virtuels. Le groupe apporte de la valeur à plus de 250 000 clients issus de tous les secteurs, toutes tailles confondues, dans plus de 140 pays. Pour plus d'informations, consultez le site www.3ds.com/fr.



3DEXPERIENCE



Europe/Moyen-Orient/Afrique

Bureau français